



Var smart när du nätverkar

Att knyta starka kontakter har alltid varit kritiskt, framförallt i dagsläget när kommunikationsverktyg ständigt utvecklas. Frågan är bara hur man maximerar sitt personliga nätverk?

I januari i år var **Andreas Jantvik Gyllenlid** med och grundade företaget Lumy Event Matchmaking. Anledningen var att han såg behovet av att göra svenska företagare och kunder mer osvenska; bättre på att skaffa sig kontakter och göra affärer ute på konferenser, mässor och event.

- Vi såg brister i hur folk nätverkade på konferenser. De åker dit och vill träffa folk och skaka hand. Det finns ett väldigt stort värde i det mötet. Om en deltagare är aktiv kanske hon hinner tala med 20 potentiella kunder och få några enstaka affärer under en konferens. Vi kortintervjuar nästan alla deltagare under en mässa, så med en väldigt liten arbetsinsats från deltagarens sida kan vi förbättra möjligheterna till affärer oerhört. Genom att pejla av 500 deltagare så får vi ihop kanske 100 högrelevanta mötesförslag vilka kan leda till 20 affärer för varje företagare. Vi ökar alltså kontaktytorna markant och skraddarsyr möten.

Svensken blir mer osvensk
Jämfört med exempelvis USA har svenska företagare en lång, lång väg att vandra. Den svenska jante-

lagen och blygsamheten gör vissa möten tabubelagda.

- Vi läser på om konferensen eller mässan och genomför sedan kortintervjuer genom att mingla med samtliga deltagare under konferensen. Därefter lägger vi in informationen vi samlat i ett självutvecklat datasystem där vi matchar ihop deltagare med varandra. Under konferensen får deltagarna ett SMS, "Du har blivit ihopmatchad", där de får se vilka andra deltagare som passar just deras behov. Vi har mötesplatser där deltagarna kan träffas under några minuter. På det sättet får vi högrelevanta möten eftersom vi i förväg vet att deltagarna har nytta av varandra, förklarar Andreas Jantvik Gyllenlid.

För mycket jantelag i oss

- I Sverige är det otänkbart att prata affärer eller be om visitkort under en privat middag. Då skulle man betraktas som lite märklig. I USA är det fullt naturligt att man pratar affärer över middagen. Det är en helt annorlunda, mer affärsinriktad kultur där. Vi i Sverige har svårt att använda oss av alla affärsmöjligheter som ges. Vi är lite blyga och har lite för mycket jantelag inom oss.

Lumy Event Matchmaking jobbar i en svensk företagskultur med amerikanskt affärstänkande. Det ger enorma nyttoökningar för alla företagare som vill ta till vara på affärsmöjligheterna på konferenser och mässor fullt ut.

- Vi kommer med ett innovativt koncept som både accepteras och når framgång bland svenska företagare.



Andreas Jantvik Gyllenlid
Grundare,
Lumy Event
Matchmaking.

ANDREAS BJÖRKMAN

redaktionen@mediaplanet.com



NYHET I KORTHET



NÄTVERKANDET

En odling som kräver näring och ger frukt

Utnyttja ditt personliga nätverk. Räkna man ihop sina kontakter blir det rätt många personer.

Allt från gamla klasskompisar och kollegor till nuvarande grannar, kan behöva anställa just dig nästa gång. De har i sin tur sina nätverk. Det gäller helt enkelt att lära känna så många som möjligt och underhålla dessa kontakter. Internet är ett utmärkt ställe att samla kontakter, framför allt via sociala medier. Leta upp de branscher och företag du är intresserad av och lägg till dem på din lista.

Gör research

Fråga inte efter jobb direkt, skapa i stället relationer och samla information. Första intrycket är alltid viktigt, oavsett om det är via telefon, nät eller i verkliga livet. Tänk i sidled - hur kan jag expandera mitt nätverk? Det är här din sons kompis föräldrar kommer in i bilden. Se till att ha ett stort tålamod, det tar tid att nätverka. Ge inte upp.

LOTTA ERIKSSON

redaktionen@mediaplanet.com



Mängder av aktiviteter i vinterlandskap!



Konferenspaket på Pernilla Wiberg Hotel

Ett av fjällvärldens mysigaste hotel med naturen utanför dörren. Hotellet har ljusa och fräscha rum, flexibla konferens utrymmen och relaxavdelning med panoramabastu, ångbastu och kallpool. I restaurangen serveras utsökta middagar och i loungen slappnar ni av framför brasan.

Del i dubbelrum 3 595:-/person
Enkelrum 5 190:-/person

I priset ingår boende 3 dygn, 3 frukost, 2 st lunch, 1 st fondueafton, 1 st 3-rätters middag och 2 dagars halvdagskonferens inkl. frukt och mineralvatten samt konferenskaffe.

Priset är beräknat på v. 2-4 2011. Övriga veckor, kontakta oss för prisförslag. *Priserna är exklusive moms.*

Bokning tel. 0253-412 00 eller konferens@idrefjall.se



pernilla wiberg hotel
Idre Fjäll
pernillawiberghotel.se